

- Date:** 14.01.2011
- Lieu:** Munsbach – Grand Duché de Luxembourg
- Activité:** Télécommunications
- Contact:** CV & Candidatures par e-mail uniquement: info@crossingtel.lu
- Titre:** Délégué Commercial B2B
- Description:** Dans le cadre de notre expansion, nous recherchons activement un/une délégué(e) commercial(e) motivé(e).
- Expérience:** Débutant ou supérieur
- Niveau Etudes:** Bac+2 ou supérieur
- Profil:**
- H/F Dynamique et motivé(e) avec de réelles capacités commerciales
 - Aimant relever les défis et toujours désireux de dépasser les objectifs fixés
 - Ayant un sens relationnel très développé tout en faisant preuve d'une grande exigence dans le respect des engagements
 - La connaissance du langage commercial technique des développements web est un plus
 - Ponctuel, précis, ordonné, autonome, maîtrisant les outils administratifs informatiques classiques
 - Capable d'intégrer une équipe jeune et dynamique existante
- Langues:**
- Français confirmé
 - Anglais: confirmé
 - Allemand: optionnel
 - Autre: optionnel
- Mission:**
- Prospector en grand nombre une clientèle professionnelle exigeante sur le marché Luxembourgeois
 - Commercialiser l'ensemble de nos produits et services sur plusieurs marchés aussi dynamiques que concurrentiels
 - Réaliser des études et offres sur mesure pour vos prospects et assurer un suivi rigoureux de vos clients et projets
 - Suivre et respecter les objectifs fixés en terme de délai et de volume
 - Garantir une relation efficace et à long terme entre les clients et notre société
- Nous offrons:**
- Un environnement dynamique avec des produits en constante évolution
 - Un support logistique performant
 - Formation suivie complémentaire à l'ensemble des services à offrir
 - Une rémunération fixe attrayante
 - Un commissionnement récurrent
 - Autres avantages liés à vos résultats